1. **公司概况**

贝壳找房创立于2018年初，定位于技术驱动的品质居住服务平台。贝壳找房致力于聚合和赋能全行业的优质服务者，打造开放合作的行业生态，为消费者提供包括二手房、新房、租赁和家装等全方位的居住服务。

贝壳找房将继承和升级链家网在产品技术、品质控制和数据挖掘等方面的优势能力，继承和持续迭代大数据产品“楼盘字典”，研发和应用VR看房等创新技术手段，为消费者提供更好的服务体验。通过线上交易流程的可视化、线下的闭环服务和平台承诺，为消费者提供安全保障。

贝壳找房还将搭建服务者的信用评价体系，为消费者甄选优质服务商，通过营销、经营、供应链、技术、数据、金融、交易等各角度的赋能，让优质服务者和品牌在平台生态中得以更好的发展。

1. **岗位详情**

**岗位名称：**

销售管培生

**岗位职责：**

1、负责维护各个线上渠道的房源，保证信息准确、真实；

2、负责客户的接待、咨询工作，为客户提供专业的房地产置业咨询服务；

3、了解客户需求，提供合适房源；

4、负责商务谈判、合同签署以及房屋过户手续办理等服务工作；

5、负责公司房源的开发、维护与积累，并与业主建立良好的业务协作关系。

**岗位要求：**（1）男女不限，年龄20周岁以上，全日制统招大专及以上学历；  
（2）能吃苦耐劳，做事认真勤奋，热衷于业务工作，有良好从业意识和服务心态；  
（3）有清晰的目标，对地产行业充满热诚并信心十足，立志在地产行业创出一番自己的事业；  
（4）有上进心，善于与人沟通，有较好的团队合作意识，责任心强；  
（5）能承受工作压力，有强烈的成功欲望，勇于挑战高薪；  
（6）生熟手均可，有销售行业业务经验者优先。  
待遇：

薪资：无责底薪3000+绩效奖金2000+高提成40%-85%

一对一师徒制带教

**发展方向：**

1.经纪人-店经理-MVP俱乐部成员-商圈经理-营销总监-城市分公司总经理

2.经纪人-职能专员-职能主管-部门经理-中心总监-副总裁

**培训体系：**

1.岗前新人训-初级衔接训-中级衔接训-高级衔接训

2.线上培训-科技产品培训-产品培训

总部地址：就近面试或总部面试

福州总部：福州市台江区福晟钱隆广场5F

厦门总部：厦门市思明区国金大厦A2栋楼21层

工作地点：就近分配

联系方式：hr 江女士 18649823292（微信同号）